

Пресс-релиз,
13 ноября 2008 г.

НОРБИТ РАСШИРЯЕТ РЕГИОНАЛЬНУЮ СЕТЬ – ОТКРЫТЫ ОФИСЫ В НОВОСИБИРСКЕ И ЕКАТЕРИНБУРГЕ

Компания «НОРБИТ» объявляет о начале работы двух новых представительств компании: в Новосибирске и Екатеринбурге. В настоящее время региональная сеть НОРБИТ охватывает практически все наиболее сильные с экономической точки зрения субъекты Федерации – помимо двух новых офисов, компания имеет свои представительства в Санкт-Петербурге, Казани, Оренбурге, Норильске и Владивостоке.

Основной задачей территориальных представительств компании «НОРБИТ» в Новосибирске и Екатеринбурге, открытых в рамках программы регионального продвижения компании соответственно в июне и сентябре текущего года, станет обеспечение коммерческой и маркетинговой работы компании в Сибирском и Уральском федеральных округах.

Компания «НОРБИТ» намерена представить в Екатеринбурге и Новосибирске всю продуктовую линейку компании, в том числе программные приложения SAP ERP и Microsoft Dynamics, а также собственные отраслевые решения для управления бизнесом. В текущие планы продвижения компании на рынках Урала и Сибири также входит поддержка традиционно сильной региональной экспертизы НОРБИТ в области работы с государственным сектором и автоматизации торгово-закупочной деятельности коммерческих структур.

Активное развитие региональной сети НОРБИТ началось еще в 2006 году, когда были созданы два первых представительства в Норильске и Владивостоке. Годом позже был открыт офис в Казани, который в настоящее время совместно с оренбургским представительством обеспечивает продвижение продуктов и услуг компании на территории всего Приволжского федерального округа. Дополнительно в 2008 году на базе казанского офиса был создан отдельный ресурсный центр, который занимается реализацией не только локальных проектов компании, но и поддерживает работу центрального офиса НОРБИТ.

В настоящее время на долю региональных проектов НОРБИТ приходится около 30% прибыли. По оценкам руководства компании, успешное развитие сети территориальных представительств обусловлено точным выбором регионов, своевременным выходом на локальные рынки и масштабной поддержкой вендоров.

Региональные проекты имеют свою специфику – очень многие местные компании ориентированы на внедрение отраслевых решений и имеют достаточно жесткие ограничения бюджетов и сроков проекта. Масштабная отраслевая практика НОРБИТ позволяет компании предлагать своим региональным клиентам наиболее востребованные решения и конкурентные условия внедрения.

Антон Чехонин, генеральный директор компании «НОРБИТ»: «По нашим оценкам потенциал и емкость региональных рынков Сибири и Урала очень высоки. И, несмотря на весьма непростую экономическую ситуацию, сложившуюся на сегодняшний день в России, мы делаем серьезную ставку на скорейшее продвижение наших решений именно в эти регионы и рассчитываем в течение 1-1,5 лет сформировать на территории Сибирского и Уральского федеральных округов полноценную региональную практику».

О компании «НОРБИТ»

Компания «НОРБИТ» более 8 лет специализируется в области ИТ-консалтинга и является ведущим российским разработчиком ERP- и CRM-систем на основе программных приложений SAP и Microsoft Dynamics.

НОРБИТ активно развивает практику создания собственных отраслевых решений для управления бизнесом и электронной коммерции, а также представляет на российском рынке крупнейшую экспертизу по автоматизации систем размещения государственного заказа.

Компания «НОРБИТ» работает с ведущими российскими предприятиями, среди которых крупные промышленные холдинги, коммерческие и производственные компании, а также государственные организации. Компания «НОРБИТ» активно развивает сеть региональных представительств компании, которую в настоящий момент составляют собственные офисы в Санкт-Петербурге, Новосибирске, Екатеринбурге, Оренбурге, Казани, Норильске и Владивостоке.

Подробнее <http://www.norbit.ru/>

Контактная информация:

Тел. +7 (495) 787-2992

E-mail: pr@norbit.ru