

Официальный импортер автомобилей SEAT в России выбирает BrightAuto для оптимизации управления дилерской сетью.

Brightconsult (Navicon Group) объявляет о начале проекта внедрения системы BrightAuto в компании «Иберия Мотор Рус».

Стремительное развитие бизнеса и растущее количество дилерских центров SEAT требовало пересмотра IT-стратегии компании «Иберия Мотор Рус». Для дальнейшей успешной деятельности был необходим переход от используемых разрозненных приложений к единому корпоративному бизнес-решению для управления дистрибуцией.

В результате мониторинга представленных на российском IT-рынке предложений, выбор пал систему BrightAuto. Данное решение построено на платформе Microsoft Dynamics NAV и способно максимально обеспечить потребности дистрибуторов для оперативного взаимодействия с дилерами в области поставок автомобилей, запчастей и гарантийного обслуживания.

Консультантом проекта и исполнителем работ по внедрению новой корпоративной системы была выбрана консалтинговая компания Brightconsult, имеющая положительный опыт в сфере реализации отраслевых решений для автобизнеса.

В качестве приоритетных задач проекта можно выделить:

- Построение каналов эффективного и оперативного взаимодействия дистрибутора с дилерской сетью
- ON-LINE обмен данными с бухгалтерской системой 1С
- Полный контроль над гарантийными требованиями дилеров
- Оперативное формирование управленческих отчётов
- Интеграция с системами производителя

В ходе проекта будут автоматизированы следующие ключевые бизнес-процессы:

Дилерский отдел:	Отдел Закупки автомобилей:
<ul style="list-style-type: none">• Конфигурирование автомобиля.• Регистрация заказов продажи на автомобили• Регистрация заявки на отпуск автомобиля• Компоновка автобусов• Регистрация отгрузки автомобиля• Информация о клиенте	<ul style="list-style-type: none">• Регистрация новой модели/комплектации/опций• Ценообразование автомобилей• Регистрация заказов покупки на автомобили• Логистика автомобилей• Регистрация издержек• Приемка автомобилей

<p>Дилерский отдел Запчасти</p> <ul style="list-style-type: none"> • Регистрация заказа продажи на запчасти • Контроль исполнения заказов продажи • Формирование пакета документов на отгрузку запчастей • Отпуск товара • Организация доставки и доставка 	<p>Отдел Закупки запчастей</p> <ul style="list-style-type: none"> • Планирование закупок • Регистрация заказов покупки • Контроль исполнения заказов покупки • Регистрация издержек на запчасти • Приемка запчастей на склад
<p>Финансы:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Регистрация платежей • Интеграция с бухгалтерской системой • Расчет сроков погашения задолженности поставщикам • Расчет лимита задолженности дилеров • Расчет % по отсрочке платежей • Формирование управленческой отчетности 	<p>Гарантия:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Интеграция с системой производителя • Формирование и анализ гарантийных заявок дилеров • Подтверждение гарантийных заявок, оплата • Формирование аналитических отчетов по гарантийным заявкам

“В решении BrightAuto заложен опыт дистрибуторов автомобилей в России и Европе. Мы уверены, что данное решение позволит компании “Иберия Мотор Рус» эффективно планировать и контролировать процессы дистрибуции, что улучшит организацию процесса сбыта и взаимодействия с дилерами.” – Руслан Горб, исполнительный директор BrightConsult.