

Вебинар «Продаем с помощью CRM»

Начало в 11.00 28 апреля 2010 года

Хотите повысить свои продажи? Хотите сделать работу отдела продаж более эффективной? Тратите много сил на поиск новых клиентов, а на удержание существующих еще больше? С увеличением конкуренции вопрос привлечения и удержания клиентов, а также повышения их лояльности стоит все острее. Применение клиент-ориентированного подхода перестало быть данью моде и стало средством борьбы за стабильность компаний.

Успех любого бизнеса во многом зависит от умения его руководителей правильно использовать бизнес-инструменты для решения целей и задач компании, и одним из таких инструментов является CRM.

На вебинаре компании «Компас» Вы узнаете о повышении объемов продаж и внедрении клиент-ориентированного подхода с использованием CRM.

Ключевые темы вебинара:

- Клиент-ориентированный подход как средство увеличения продаж.
- Реализация CRM-стратегии и управление знаниями.
- Отчуждение информации как метод создания корпоративных ценностей.
- Методы оценки эффективности внедрения CRM.

Докладчики:

Директор по развитию компании «Компас» Селезнев Игорь Владимирович

Менеджер по продажам CRM компании «Компас» Костырский Егор Евгеньевич

Ближайшие вебинары:

18 мая 2010 начало в 11-00	Особенности расчета заработной платы в 2010 году
25 мая 2010 начало в 11-00	Критерии выбора информационной системы
8 июня 2010 начало в 11-00	Внедряем CRM
21 июня 2010 начало в 11-00	Автоматизация управления производством

Для регистрации Вам необходимо перейти по ссылке:

http://www.compas.ru/orders/order_web_form.php

Контакты для справок: info@compas.ru, (812) 327-74-28, 327-76-26

Вебинар или Веб-семинар - это онлайн мероприятие. Отличие вебинара от офлайн семинара в том, что **посетить его Вы можете прямо на своем рабочем месте. Для участия в вебинаре Вам необходим компьютер с доступом в Интернет и колонки или наушники.** Для интерактивного общения, задавания вопросов, Вам может потребоваться микрофон и web-камера. Если у Вас их нет, то задать свой вопрос Вы сможете в чате.

Компания «Компас» - один из ведущих российских софтверных вендоров. Является разработчиком одноименной ERP системы.

Компания предоставляет следующие услуги: продажа лицензий на ERP-систему «Компас» и ее отдельные модули (CRM, HRM), внедрение и обслуживание системы, разработка специализированных программных продуктов и отраслевых решений для управления предприятием.

Миссия компании - повышение эффективности бизнеса клиентов. «Компас» - команда профессионалов, использующая свой многолетний опыт и инновационные технологии для Вашего успеха!

Вы можете отказаться от получения информации от компании Компас

http://www.compas.ru/decline/decline_form.php.